

Accountmanager

Ben jij de accountmanager die een nieuwe impuls geeft aan EnergiePartners? Wil jij door middel van het opbouwen van de juiste relaties samen de groei van EnergiePartners versnellen? En daarmee de energietransitie versnellen? Dan willen we jou graag in ons team!

EnergiePartners is een jong, ambitieus en vernieuwend bedrijf. We zijn bezig met het ontwikkelen van hét platform voor de energietransitie! Ben jij de accountmanager die wij daarvoor nodig hebben?

Heb jij ervaring in de duurzame energiebranche en wil je ook een bijdrage leveren aan een groene toekomst? Dan komen wij graag met jou in contact!

Je zult je buigen over het behouden en uitbreiden van de grootzakelijke klanten. Je bouwt relaties op met bestaande partners, maar sluit ook nieuwe contracten af en onderhoud deze. Je bent goed in het opbouwen van een netwerk en het signaleren van trends. Op basis hiervan til jij het contact met klanten naar een hoger niveau. Daarnaast ben je uiteraard verantwoordelijk voor het realiseren van de omzetdoelstellingen en het maximaliseren van de salesmarge.

Jij bent



Ervaren met acquisitie en relatiemanagement (minimaal 5 jaar ervaring)



Communicatief sterk
Zelfstandig
Iemand met lef en doorzettingsvermogen
Accuraat, professioneel en overtuigend



Commercieel gedreven
20-36 uur beschikbaar



Een jong groeiend bedrijf met een duidelijk groene visie



Ruimte voor creativiteit, eigen ideeën en input
Vrije, flexibele werksfeer
Begeleiding en coaching on the job



Marktconform salaris op basis van ervaring
(€3200 - €4000 per maand)

Geïnteresseerd? Stuur je CV en motivatie op naar sollicitaties@energiewpartners.com

Vragen? Mail naar r.hendriks@energiewpartners.com, 030 207 40 70

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.